

# 30-летний исторический итальянский бизнес по производству





## 30-

Это возможность приобрести хорошо зарекомендовавшую себя историческую итальянскую компанию, занимающуюся производством комплексных систем для упаковки продуктов в пищевом, косметическом, химическом и фармацевтическом секторах производственного бизнеса. Имея 30-летний опыт работы, эта компания завоевала прочную репутацию поставщика высококачественных продуктов и исключительного обслуживания клиентов.

Компания работает на хорошо оборудованном производстве, включающем в себя современные машины и оборудование, отвечающие самым высоким стандартам качества. Их квалифицированные и опытные сотрудники способны выполнять как крупные заказы, так и мелкосерийное производство, обеспечивая гибкость и быстрое выполнение заказов.

Имея сильную сеть постоянных клиентов на национальном и международном рынках, компания имеет стабильный поток доходов и значительный потенциал роста. Новый владелец может рассмотреть возможность дальнейшего расширения бизнеса за счет использования существующей клиентской базы и выхода на новые рынки.

Продажа включает все машины, оборудование, инвентарь, отношения с клиентами и права на интеллектуальную собственность. Нынешние владельцы готовы оказать помощь в переходный период, чтобы обеспечить плавную передачу имущества. Этот бизнес представляет собой отличную возможность для нового владельца войти в хорошо налаженное и прибыльное предприятие в сфере упаковки и упаковочной индустрии. С его богатой историей и сильным присутствием на рынке этот бизнес обязательно принесет долгосрочные плоды новому владельцу.

Компания обслуживает клиентов в пищевой, химической, косметической и фармацевтической промышленности.

Сильной стороной является технический отдел, который занимается исследованиями и разработкой новых передовых и индивидуальных технологических решений, подходящих для каждого конкретного запроса клиента. Компания также представлена за рубежом через посредников и агентов.

Сегодня на мировом рынке идет жесткая конкуренция за все товары обрабатывающей промышленности, но в секторе автоматического оборудования и особенно в секторе упаковки есть большие возможности для роста. На самом деле, клиент всегда ищет надежный

### TARGET PRICE

EUR 3,100,000

### GROSS REVENUE

EUR 5,000,000

### BUSINESS TYPE

Производственные компании

### COUNTRY

Италия

### BUSINESS ID

L#20240588

продукт, позволяющий быстро и гибко организовать производство, а также машины и системы, дающие гарантию надежности и постоянного обслуживания.

## **Обзор индустрии**

Индустрия производства упаковочного оборудования играет важнейшую роль в мировой экономике. Эта отрасль отвечает за разработку, производство и распространение широкого спектра современного оборудования, используемого для наполнения, укупорки и этикетирования контейнеров в различных отраслях. Поэтому они имеют решающее значение для автоматизации и оптимизации производственных процессов.

Производители тратят все больше средств на автоматизированное и интегрированное оборудование для розлива и укупорки, пытаются сократить расходы и повысить эффективность. Бутылки, банки и другие емкости можно наполнять и укупоривать с помощью автоматизированного оборудования, не прибегая к помощи человека. Это уменьшает количество ошибок и повышает качество готового продукта. Интегрированные машины для розлива и укупорки объединяют несколько операций по розливу и укупорке в одной машине. В результате потребляется меньше энергии, а пространство сохраняется. Кроме того, взаимосвязанные устройства требуют меньше ухода и управления.

Умные технологии, такие как искусственный интеллект, робототехника и Интернет вещей, заставляют индустрию разливочных и укупорочных машин двигаться в направлении повышения уровня автоматизации. Современные тенденции показывают, что все большее внимание уделяется экологичным решениям, что удовлетворяет спрос на экологичные методы упаковки. Кроме того, в этом секторе наблюдается всплеск спроса на высокоскоростное, адаптируемое оборудование, которое можно модифицировать под множество вариантов продукции, что повышает эффективность и производительность.

## **Активы**

### **1. Материальные активы**

- Недвижимость: Земля, здания или офисные помещения.
- Оборудование: Машины, транспортные средства, компьютеры или мебель.
- Инвентарь: Продукты или сырье.
- Наличные: Деньги, хранящиеся на банковских счетах.

### **2. Нематериальные активы**

- Интеллектуальная собственность (ИС): Торговые марки, авторские права, патенты или коммерческие тайны.
- Брендинг: Название компании, логотип или списки клиентов.
- Контракты: Контракты с поставщиками, контракты с клиентами или лицензии.

- Программное обеспечение: Собственное программное обеспечение, компьютерные программы или базы данных.
- Гудвилл: Репутация, лояльность клиентов или присутствие компании на рынке.

### 3. **Финансовые активы**

- Акции или облигации других компаний.
- Долговые инструменты, такие как кредиты или дебиторская задолженность.
- Доли собственности в дочерних компаниях или совместных предприятиях.

### **Ключевые моменты**

- Клиенты: 1,200+
- Построенные системы: 2,600+
- Розничные торговцы: 30+
- Проекты: 15,000+

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

[www.mergerscorp.com](http://www.mergerscorp.com)



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)