

Глобальный поставщик ИТ-услуг





Услуги в области информационных технологий, с акцентом на дополнительные услуги (разработка программного обеспечения, ИТ-поддержка, управляемые услуги). Компания является хорошо зарекомендовавшим себя глобальным поставщиком ИТ-услуг с диверсифицированным клиентским портфелем, обслуживающим в основном многонациональные корпорации в Латинской Америке. У нее есть опыт перехода клиентов от базовых моделей подбора персонала к более дорогим услугам. Компания отличается от других благодаря полному соблюдению трудового и налогового законодательства во всех операционных юрисдикциях, укреплению долгосрочных отношений с клиентами, основанных на надежности и снижении операционных рисков.

Положение на рынке

Компания работает на конкурентном рынке технологических услуг, особенно в Латинской Америке. Конкурируя с неофициальными операторами, которые могут иметь более низкие затраты из-за несоблюдения требований, Компания сохраняет сильные конкурентные позиции, предлагая полное соответствие требованиям, операционную безопасность и высококачественные стандарты. Ценовая стратегия компании уравнивает конкурентоспособность и ценность модели поставок, соответствующей требованиям и расположенной вблизи береговой линии.

Основные моменты

- 30-летний опыт работы в качестве надежного поставщика ИТ-услуг
- Широкое международное присутствие в Латинской Америке, США и Испании.
- Офисы в Аргентине и Мексике
- Масштабируемая модель доставки, обслуживающая корпоративных клиентов
- Идет процесс полной продажи, чтобы поддержать следующий этап роста

Предложение услуг

- Обеспечение качества: полный спектр услуг по ручному и автоматизированному тестированию
- Разработка программного обеспечения: индивидуальные решения для цифровой трансформации

TARGET PRICE

\$ 8,250,000

GROSS REVENUE

\$ 10,300,000

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Бизнес-Услуги

COUNTRY

Аргентина

BUSINESS ID

L#20250955

- Техническая поддержка: Комплексная поддержка инфраструктуры и пользователей
- Подбор талантов: Увеличение специализированной ИТ-команды

Стратегия роста

- **Географическая экспансия:** Используйте существующие отношения с клиентами для стимулирования роста на новых рынках, в частности, в Испании, и дальнейшего развития других стран Латинской Америки (Бразилия, Чили, США, Уругвай, Колумбия, Перу) за счет прямых инвестиций и стратегических партнерств.
- **Перекрестные продажи:** Расширение предложений услуг существующим клиентам.
- **Оптимизация маржи:** Постоянная работа по повышению рентабельности за счет пересмотра контрактов, поглощения постоянных расходов по мере роста доходов и географической диверсификации возможностей доставки.

Финансовые показатели (прогнозы)

- **Общий доход:** Прогнозируется рост с \$10,3 млн. в 2024 году до \$34,8 млн. в 2029 году.
- **Концентрация доходов:** Аргентина, Испания, Мексика, другие страны Латинской Америки.
- **Валовая маржа:** Ожидается, что она останется стабильной на уровне 27-28%.
- **EBITDA:** Прогнозируется значительное увеличение с 7,2% в 2024 г. до 13,5% в 2029 г., что отражает масштабы деятельности, оптимизацию контрактов и расширение в Европе. Ожидается, что деятельность в Испании станет положительной по EBITDA с 2027 года.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM