

Агропромышленный бизнес по переработке томатов и



MERGERSCORP

Опытный консорциум в агропромышленном секторе возглавляет возрождение и масштабное расширение стратегически расположенного предприятия по производству томатного концентрата в Центральной Азии. В условиях глобального изменения предпочтений в выращивании сельскохозяйственных культур и сокращения объемов производства у старых поставщиков, эта инициатива призвана заполнить растущий дефицит спроса в Европе, России и Китае высококачественными и конкурентоспособными по цене томатными продуктами. В центре проекта – преобразование малоиспользуемого сельскохозяйственного и промышленного участка в центр производства мирового класса по выпуску томатных концентратов и сопутствующих консервированных продуктов. Поэтапные инвестиции позволят достичь годового объема производства в 100 000 тонн концентрата, что поставит компанию в ряд мировых лидеров в этой области.

Ключевые преимущества

- **Лидерство по затратам:** Производственные затраты на 57% ниже, чем на устоявшихся рынках (например, в Израиле), что обеспечивает высокую экспортную маржу.
- **Благоприятный климат:** Климат, зеркально отражающий условия стран-производителей, идеально подходит для выращивания помидоров.
- **Существующая инфраструктура:** На участке расположена технологическая линия (600 тонн в день), 2 700 гектаров пахотных земель и частично развитая система ирригации.
- **Международная экспертиза:** Предприятие поддерживают специалисты по сельскому хозяйству и промышленности из Центральной Азии и Ближнего Востока, обеспечивая передачу лучших в своем классе технологий и проведение операций.

План поэтапного развития

Фаза А – Реабилитация и перезапуск

BUSINESS TYPE

Производственные
компании

100 000

COUNTRY

Казахстан

BUSINESS ID

L#20250957

- Капитальные вливания в размере ~1 млн. евро на модернизацию завода, модернизацию ирригации и строительство теплиц.
- План восстановления почвы и выращивания 50 000 тонн томатов.

Фаза В – Расширение

- Добавьте две современные итальянские технологические линии.
- Создайте логистическую и складскую инфраструктуру.
- Увеличьте площадь обрабатываемых земель до 10 000 га (с поправкой на ротацию).
- Инвестиции: ~€8М+.

Этап С – Глобальная интеграция

- Долгосрочные контракты с крупными международными покупателями (например, мировыми продуктовыми брендами).
- Добавьте 5 новых линий, увеличив площадь до 30 000 га.
- Диверсифицируйте выращивание сладкой кукурузы, гороха, нута и косточковых фруктов.

Ожидается, что эта инициатива окажет значительное социально-экономическое и промышленное воздействие. Примерно 80% общего объема производства предназначено для экспорта, ориентированного на международные рынки с высоким спросом, а также для поддержки регионального импортозамещения с целью укрепления местной продовольственной безопасности и цепочек поставок. Проект создаст 300 прямых рабочих мест и более 1 000 косвенных возможностей трудоустройства за счет вспомогательных услуг и логистики. Кроме того, он включает в себя создание программы сельскохозяйственного образования, основанной на передовом израильском опыте и направленной на подготовку квалифицированной местной рабочей силы. Операционная модель построена на прочном партнерстве между местными заинтересованными сторонами и всемирно признанным лидером в области агротехнологий с более чем четырехдесятилетним опытом работы. Такое сотрудничество обеспечивает эффективное управление на расстоянии и на месте, постоянное обучение персонала, регулярное обновление технологий и расширение мощной международной экспортной сети.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM