

# Полностью удаленная фирма по карьерному КОУЧИНГУ





Этот бизнес – быстро развивающаяся компания, специализирующаяся на карьерном и исполнительном коучинге, которая помогает опытным профессионалам проходить собеседования, получать предложения о работе и повышении в должности за меньшее время, чем это обычно требуется. Благодаря запатентованной методике комплексного коучинга и полностью систематизированной модели предоставления услуг, компания постоянно добивается высоких результатов в трудоустройстве, что выгодно отличает ее от большинства конкурентов в отрасли.

Работая на мировом рынке профессионального коучинга, оцениваемом в 5,34 миллиарда долларов и растущем из года в год, компания занимает стратегически выгодное положение на пересечении растущего спроса на продвижение руководителей по карьерной лестнице и продолжающейся профессионализации коучингового сектора. Репутация бренда, исключительные результаты работы с клиентами и масштабируемая инфраструктура позволили компании получить доход более 7 млн. долларов за последние 12 месяцев, который поддерживается высокой рентабельностью и растущим потоком профессионалов, ищущих лучшие возможности трудоустройства.

Компания использует сложную цифровую экосистему, которая включает в себя собственную платформу программного обеспечения для карьеры, список подписчиков, насчитывающий более 100 000 профессионалов, и автоматизированные системы регистрации, что позволяет ей приобретать, развивать и предоставлять ценность клиентам в масштабах компании. При средней стоимости заказа около 8 000 долларов США и коэффициенте конверсии выше 20% с момента открытия заказа до его закрытия компания продолжает демонстрировать высокие финансовые показатели и хорошо предсказуемую экономику подразделения.

Созданный для обеспечения стабильности работы, бизнес работает с использованием полностью документированных СОПов, надежной системы контроля качества и распределенной удаленной рабочей силы, состоящей из руководства в США и подрядчиков по всему миру. Нынешний владелец не имеет никаких обязательств по работе с клиентами и работает “над” бизнесом, а не “в” нем, что обеспечивает плавный переход для нового оператора.

Благодаря масштабируемой модели предоставления услуг, мощной цифровой инфраструктуре и проверенному опыту успешной работы с клиентами, компания имеет все шансы на дальнейшее расширение

**TARGET PRICE**

\$ 7,000,000

**GROSS REVENUE**

\$ 7,107,715

**EBITDA**

\$ 1,715,664

**BUSINESS TYPE**

Программное  
обеспечение и SAAS

**COUNTRY**

Соединенные Штаты

**BUSINESS ID**

L#20251047

при новом владельце.

- : Собственная методология “из конца в конец
- : ~\$8K на клиента с высокой маржой.
- : Рейтинг 4.7 Trustpilot и рейтинг 5.0 Reviews.io
- : >20% конверсии продаж от звонка до закрытия сделки.
- : Полностью документированные СОПы, контроль качества и штат проверенных специалистов обеспечивают непрерывность и масштабируемость.
- : Программное обеспечение, созданное на заказ, список адресов электронной почты 123K+, автоматизированный процесс введения в должность и полный технологический стек.
- : Бизнес построен таким образом, чтобы обеспечить беспроблемный переход, поскольку у нынешнего владельца нет обязанностей по работе с клиентами.

Компания использует сбалансированную маркетинговую стратегию, которая сочетает платные каналы с органическими и основанными на рекомендациях усилиями. Платные социальные кампании на Meta, LinkedIn и YouTube обеспечивают большую часть трафика, а отзывы NPS и убедительные свидетельства помогают превратить довольных клиентов в активных сторонников. Дополнительный рост происходит благодаря контенту LinkedIn, вебинарам, семинарам и частным группам сообщества. Кроме того, компания помогает потенциальным клиентам, находящимся в верхней части воронки, с помощью убедительных тематических исследований и практических рекомендаций, которые побуждают их заказать звонок для знакомства.

Компания работает на 100% удаленно, имея основную команду, базирующуюся в США, и поддержку подрядчиков по всему миру:

Основатель и генеральный директор: работает 40-50 часов в неделю, управляя командой, контролируя продукт, надзор за коучингом, стратегию набора, партнерство с брендами, связь с финансами/бухгалтерией, связь с юристами и учебную программу коучинга.

Команда состоит из 6 штатных сотрудников в США, а также 20 с лишним подрядчиков, работающих на полную и частичную ставку в США, Южной Америке и Азии.

Бизнес успешно переключился на услуги с более высокой стоимостью без ущерба для прибыли. За последние 12 месяцев годовой доход компании превысил \$7 млн, что отражает высокий базовый спрос и операционную эффективность. С растущим годовым доходом, хорошо разработанным фирменным стилем и отличной прибылью, этот бизнес идеально подходит для нового владельца, чтобы вывести его на новый уровень роста.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

*© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.*



[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)