

Аутсорсинг бизнес- процессов (BPO) уровня Tier-1 Центр обработки вызовов



MERGERSCORP

- (BPO) Tier-1

Возможность приобрести платформу для аутсорсинга бизнес-процессов (BPO) и контакт-центра первого уровня, расположенную в Буэнос-Айресе, Аргентина, с более чем 30-летней историей деятельности, надежной системой удержания клиентов и высокозащищенной базой доходов, поддерживаемой глубокой интеграцией с операторами связи первого уровня. Компания работает как поставщик критически важных услуг, встроенный в инфраструктуру клиента, предоставляя решения для многоканального обслуживания клиентов и передовые процессы технической поддержки.

Обзор бизнеса

- **Поставщик услуг BPO первого уровня** с ~750 сотрудниками
- Операции централизованы в Буэнос-Айресе с **резервированием на двух площадках**
- Обслуживание ведущих телекоммуникационных компаний, медицинских учреждений и крупных корпоративных клиентов.
- Обеспечение сложных, многопроцессных сред обслуживания (технических, коммерческих и бэк-офисных).

Стратегическое позиционирование

Компания представляет собой **высокозащищенную платформу первого уровня** на консолидирующемся латиноамериканском рынке BPO, где конкурентное преимущество все чаще определяется **интеграцией технологий и внедрением искусственного интеллекта**, а не чистым трудовым арбитражем.

Глубокая интеграция с телекоммуникационной инфраструктурой позиционирует компанию как **квази-внутреннего оператора**, а не как традиционного внешнего поставщика, что создает **значительные затраты на переключение и высокие барьеры для входа**

Основные моменты инвестирования

1. Долгосрочные отношения с клиентами и видимость доходов

- ~60% клиентского портфеля сохраняется в течение более 10 лет
- Якорный телекоммуникационный клиент представляет ~2/3 доходов в рамках долгосрочного SLA
- Встроенная операционная модель создает **высокую стоимость переключения и сильную защиту от оттока клиентов**

Page 1 of 3

TARGET PRICE

\$ 20,000,000

GROSS REVENUE

\$ 10,100,000

EBITDA

\$ 3,800,000

BUSINESS TYPE

Колл-центр

COUNTRY

Аргентина

BUSINESS ID

L#20261037

2. Дифференцированная платформа, готовая к искусственному интеллекту

- Собственная омниканальная платформа (на основе облачных технологий)
- Возможность перехода от традиционных услуг ВРО к **услугам для клиентов с использованием искусственного интеллекта**
- Опыт работы с более дорогостоящими процессами, не связанными с голосовой связью (технические процессы, бэк-офис)

3. Доказанная операционная устойчивость

- Инфраструктура с двумя площадками с полным резервированием (подключение и питание)
- Проверенная кризисом эффективность в самых нестабильных макросредах Аргентины
- Интеграция телекоммуникаций в режиме реального времени (подключение на уровне оптоволоконной сети)

4. Привлекательный финансовый профиль с перспективой роста

- Доход: ~USD 10 млн.
- Отчетная EBITDA: 8-10% и Нормализованная EBITDA: 15+% (надеюсь, после корректировки)
- Дополнительная скрытая стоимость за счет нормализации NWC на ~USD 1 млн.

5. Прозрачность институционального уровня

- Полностью проверенные финансовые отчеты (DFK International)
- 100% операций, выполняемых по правилам (никаких неформальных контактов)
- Низкая вероятность возникновения юридических и трудовых проблем

Обоснование сделки

- Непосредственный доступ к **стабильным, повторяющимся денежным потокам**
- Платформа для **региональной стратегии покупки и строительства** в LATAM
- Возможность **увеличения маржи за счет автоматизации и внедрения искусственного интеллекта**
- Хорошо подходит для:
 - Стратегические операторы ВРО
 - Поставщики интегрированных телекоммуникационных услуг
 - Частные инвесторы нацеливаются на платформенные игры

Структура сделки

Рассматриваются гибкие структуры сделок:

**Мажоритарное приобретение (80%) с сохранением руководства
(пут/колл в течение 36 месяцев)**

- Стратегическое партнерство для расширения региона

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM