

Африканский футбольный клуб и платформа по коммерциализации



MERGERSCORP

Быстроразвивающаяся платформа по развитию футбола, действующая в Гане — одной из стран Африки, наиболее активно готовящих профессиональных футболистов.

Основанная в 2021 году, организация создала вертикально интегрированную футбольную экосистему, предназначенную для выявления, развития, демонстрации и коммерческого использования талантов юных футболистов высокого уровня на внутреннем и международном рынках. Объединяя в себе организацию соревновательных футбольных мероприятий, развитие академии, расширение инфраструктуры, международное сотрудничество в области скаутинга и инициативы по взаимодействию с местным сообществом, данная платформа призвана стать ведущим центром подготовки и экспорта талантов в рамках западноафриканского футбола.

Компания уже привлекла более 280 000 долларов США в виде инвестиций со стороны учредителей и поддерживает стратегические отношения с организациями, занимающимися поиском футбольных талантов, по всей Европе, в Канаде и Великобритании. В настоящее время компания вступает в решающую фазу расширения, предлагая инвесторам возможность на раннем этапе присоединиться к перспективному футбольному проекту, обладающему широкими возможностями для монетизации.

Основные моменты инвестирования

- Устоявшаяся платформа по развитию футбола, действующая в рамках лиги второго дивизиона Ассоциации футбола Ганы.
- Основатели вложили более 280 000 долларов США в футбольную деятельность, инфраструктуру и развитие игроков.
- Вертикально интегрированная система подготовки от академии до профессионального уровня, разработанная с целью обеспечения максимального роста ценности игроков.
- Создана международная сеть по поиску талантов и налаживанию партнерских отношений, охватывающая Европу, Канаду и Великобританию.
- Ежегодный турнир по приглашениям, организуемый компанией, который обеспечивает продвижение талантов и повышение узнаваемости бренда.
- Эффективная и масштабируемая операционная модель с годовым операционным бюджетом в размере примерно 65 500 долларов США.

GROSS REVENUE

\$ 0

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Футбольные клубы

COUNTRY

Гана

BUSINESS ID

L#20261100

- Это в полной мере соответствует глобальным тенденциям в сфере владения несколькими клубами и привлечения футбольных талантов.
- Значительный потенциал роста за счет трансферов игроков, компенсаций за подготовку, выплат в рамках системы солидарности, спонсорской поддержки и монетизации медиаресурсов.

Бизнес-модель

Данная организация функционирует в качестве комплексной платформы по развитию футбола и коммерческому использованию талантов, которая включает в себя:

- Поиск и подготовка перспективных юных спортсменов.
- Деятельность по организации соревновательных матчей основной команды.
- Академии и программы по развитию массового футбола.
- Деятельность по подбору и трансферам иностранных игроков.
- Проведение футбольных турниров и организация мероприятий.
- Инициативы по взаимодействию с общественностью.
- Развитие футбольной инфраструктуры.

Деятельность компании построена на принципах дисциплинированного финансового управления, оценки игроков на основе аналитических данных и устойчивого контроля затрат, что способствует долгосрочному росту.

Инфраструктура и эксплуатация

В настоящее время компания разрабатывает проект специализированного стадиона для местного сообщества, который призван стать постоянной домашней ареной для:

- Деятельность основной команды и академии.
- Программы развития молодежи.
- Соревновательные матчи и турниры.
- Футбольные инициативы на уровне местных сообществ.
- Коммерческие мероприятия и мероприятия, проводимые при спонсорской поддержке.

Оперативная деятельность обеспечивается профессиональной организационной структурой, в состав которой входят технические специалисты, медицинский персонал, аналитики по эффективности, специалисты по связям со СМИ и административный персонал.

Клуб использует высокоэффективную модель ведения футбольной деятельности на рынках, развивающихся стран, со структурой затрат, специально разработанной для обеспечения масштабируемости и готовности к привлечению инвесторов.

Источники дохода и потенциал роста

Ожидается, что платформа будет генерировать доход за счет нескольких взаимодополняющих каналов получения дохода:

1. Суммы трансферных выплат за игроков.
2. Компенсация за подготовку игроков, предусмотренная ФИФА.
3. Выплаты в рамках программы «Солидарность» ФИФА.
4. Стоимость обучения в академии.
5. Спонсорство и коммерческое сотрудничество.
6. Продажа товаров.
7. Деятельность по представлению интересов игроков.
8. Цифровой контент и монетизация медиаресурсов.
9. Доходы от турниров и мероприятий.

Согласно ориентировочным прогнозам руководства, при умеренном сценарии продажи игроков годовые доходы от трансферов могут превысить 400 000 долларов США.

Основные сильные стороны

- Доступ к одному из самых обширных в мире резервов футбольных талантов.
- Масштабируемая и капиталоеffective операционная структура.
- Международные партнерские отношения в области поиска и подбора персонала.
- Несколько источников дохода, включая как регулярные, так и разовые поступления.
- Активное участие в жизни местного сообщества и инициативы по укреплению бренда.
- Существенный потенциал роста в сфере развития инфраструктуры.
- Привлекательная начальная оценка по сравнению с долгосрочными перспективами роста.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM