

Платформа
премиум-класса
для
предоставления
решений в области
цифрового
инжиниринга и
искусственного

интеллекта в режиме «нейшор», обслуживающая предприятия США и Европы



MERGERSCORP

-

Прибыльная, быстрорастущая компания, специализирующаяся на цифровом инжиниринге и решениях в области искусственного интеллекта, которая предоставляет услуги по разработке критически важного программного обеспечения, его модернизации, а также услуги в сфере облачных технологий, данных и искусственного интеллекта для крупных и средних предприятий в США и Европе. Компания объединяет высококвалифицированных специалистов из ближнего зарубежья с глубокими отраслевыми знаниями, что позволяет клиентам ускорить реализацию инициатив в области цифровой трансформации, сохраняя при этом операционную гибкость и экономическую эффективность.

Благодаря полностью удаленному коллективу из примерно 90 специалистов, работающих в странах Латинской Америки, а также проверенной репутации в области обслуживания ведущих компаний в сферах туризма и гостеприимства, недвижимости, а также новостей и СМИ, компания зарекомендовала себя в качестве надежного долгосрочного технологического партнера, отличающегося прочными постоянными отношениями с клиентами и ведущими в отрасли показателями удержания клиентов.

Основные моменты инвестирования

Платформа премиум-класса для оказания услуг «неаршор»

Компания успешно позиционировала себя в качестве поставщика цифровых инженерных решений премиум-класса, ориентированного исключительно на рынки США и Европы: 74 % выручки приходится на Северную Америку, а 26 % — на Европу. При средней почасовой ставке, составляющей примерно 72 доллара, компания конкурирует за счет профессионализма, качества предоставляемых услуг и стратегической ценности, а не за счет цены.

База высококачественных корпоративных клиентов

Компания обслуживает **34 действующих клиента из числа крупных и средних предприятий**, в том числе нескольких, с которыми поддерживаются долгосрочные отношения, продолжающиеся более трёх лет подряд. Выручка формируется исключительно за счет клиентов из США и Европы, что позволяет избежать рисков, связанных с менее предсказуемыми развивающимися рынками, и одновременно обеспечивает доступ к более значительным бюджетам на технологические решения и к проектам с более высокой добавленной стоимостью.

GROSS REVENUE

\$ 8,400,000

EBITDA

\$ 1,880,000

BUSINESS TYPE

Интернет-Бизнес

COUNTRY

Аргентина

BUSINESS ID

L#20261094

Платформа роста на базе искусственного интеллекта

Искусственный интеллект интегрирован во все аспекты операционной модели компании, а не предоставляется в качестве отдельной услуги. С помощью своей «Лаборатории инноваций» и готовящегося к запуску подразделения «AI Solutions Practice» компания предоставляет рабочие процессы с использованием агентов, интеграцию с большими языковыми моделями (LLM), внедрение MLOps, а также решения по автоматизации на базе искусственного интеллекта, которые способствуют достижению клиентами лучших результатов и одновременно повышают эффективность внутренних процессов.

Высокий уровень удержания талантливых сотрудников и качество предоставляемых услуг

Компания сформировала высококвалифицированный инженерный коллектив, который отличается показателем **добровольного удержания сотрудников на уровне 96 %, соотношением числа старших специалистов к младшим в 3:1**, а также тем, что примерно **88 % персонала, непосредственно занимающегося реализацией проектов, занимает руководящие должности**. Данное преимущество в виде квалифицированных специалистов способствует установлению цен премиум-класса, удержанию клиентов и стабильному выполнению проектов.

Стратегические технологические партнерства

Компания поддерживает стратегические отношения с ведущими технологическими платформами, в том числе Contentful, Hightouch, Cloudfare, Salesforce и Sanity. Данные партнерские отношения обеспечивают постоянный приток потенциальных клиентов за счет инициатив по совместным продажам, совместных маркетинговых мероприятий и рекомендаций со стороны участников экосистемы.

Основные виды услуг

Разработка продукции

Полный цикл разработки веб-приложений, мобильных приложений, облачных приложений и приложений на базе искусственного интеллекта для корпоративных клиентов, которым требуются сложные и масштабируемые технологические решения.

Цифровая модернизация

Модернизация устаревших приложений, переход в облако, оптимизация производительности, перепроектирование архитектуры и инициативы по трансформации технологического стека.

Данные, интеграция и аналитика

Разработка API, событийно-ориентированные архитектуры, конвейеры ETL/ELT, инженерия данных и аналитическая инфраструктура, обеспечивающая работу корпоративных цифровых экосистем.

Решения Salesforce и CRM

Услуги по внедрению, настройке, интеграции и оптимизации решений Salesforce Sales Cloud, Service Cloud, Marketing Cloud, а также сопутствующих CRM-технологий.

Направление «Решения в области искусственного интеллекта»

Быстро расширяющийся спектр услуг, ориентированный на внедрение искусственного интеллекта, автоматизацию рабочих процессов, интеграцию крупных языковых моделей, а также инициативы по внедрению искусственного интеллекта в корпоративной среде.

Конкурентные преимущества

- Позиционирование в премиум-сегменте с моделью предоставления услуг, ориентированной на крупные предприятия
- Обширный опыт работы в секторах туризма, гостиничного бизнеса, недвижимости и СМИ
- Структура взаимодействия, ориентированная на результат, с полной ответственностью на всех этапах
- Высококвалифицированный инженерный персонал с исключительно низким уровнем текучести кадров
- Внедрение возможностей искусственного интеллекта в процессы доставки
- Развитая экосистема технологических партнёров
- Проверенная стратегия роста, основанная на захвате новых рынков и расширении присутствия, с показателем NRR, превышающим 129 %
- Масштабируемая операционная модель «нейршор» с потенциалом международной экспансии

Стратегия роста

Трехлетний план развития компании предусматривает достижение **выручки в размере более 15 миллионов долларов к 2028 году**, что будет обеспечено за счет:

- Расширение деятельности в рамках существующих корпоративных клиентов
- Запуск и расширение специализированного подразделения по решениям в области искусственного интеллекта
- Дальнейшее проникновение на рынки США и Европы
- Ежегодное привлечение 5–7 новых корпоративных клиентов
- Повышение рентабельности за счет внедрения технологий искусственного интеллекта в сферу доставки и автоматизации
- Увеличение доли проектов с фиксированной оплатой и консультационных проектов

Обзор сделок

Акционеры рассматривают возможность продажи **100 % акционерного капитала компании**, что предоставит инвесторам возможность приобрести прибыльную цифровую инженерную платформу на базе искусственного интеллекта, занимающую лидирующие позиции на рынке, имеющую стабильные долгосрочные

отношения с клиентами, высокий потенциал роста и значительное присутствие на быстро растущем рынке корпоративных услуг в области искусственного интеллекта.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM