

# SaaS-платформа для маркетинга и продаж потребительских



**MERGERSCORP**

## SaaS-

Компания предоставляет инновационную платформу SaaS, призванную помочь предприятиям любого размера укрепить взаимодействие с клиентами, оптимизировать коммерческие показатели и ускорить рост. Данное решение построено на основе двух основных модулей:

- **Лояльность и вовлеченность потребителей**
- **Автоматизация распродаж и аналитика данных**

Имея более чем 12-летний опыт работы и успешные проекты на четырёх континентах, платформа доказала свою масштабируемость и эффективность благодаря долгосрочным отношениям с ведущими транснациональными корпорациями. Благодаря модели доходов с высокой долей повторяющихся поступлений и глобальному присутствию компания занимает позицию одного из наиболее перспективных игроков в быстро растущем секторе MarTech

### **Инновации, ориентированные на клиента**

Идея создания платформы принадлежит её основателям, обладающим обширным опытом работы в качестве директоров по маркетингу и ИТ в транснациональных корпорациях. Их практический опыт в решении коммерческих задач позволил разработать решения, которые непосредственно отвечают потребностям клиентов и обеспечивают ощутимые бизнес-результаты.

### **Гибкая и масштабируемая платформа SaaS**

- Полностью управляемое облачное решение, не требующее привлечения сторонних партнеров для внедрения.
- Гибкая модель подписки с оплатой по факту использования, подходящая как для малых и средних предприятий, так и для крупных компаний.
- Привлекательное соотношение цены и производительности по сравнению с решениями конкурентов.
- Легко масштабируется в различных регионах, подразделениях и сегментах клиентов.

### **Оmnikanальная программа лояльности и взаимодействие с потребителями**

- Интегрированная платформа для цифрового маркетинга, программ лояльности, поощрений и геймификации.
- Обеспечивает беспрепятственное отслеживание и взаимодействие с клиентами в формате 360 градусов.

#### GROSS REVENUE

\$ 3,000,000

#### EBITDA

\$ 900,000

#### BUSINESS TYPE

Программное обеспечение и SAAS

#### COUNTRY

Аргентина

#### BUSINESS ID

L#20261091

- Способствует созданию персонализированного потребительского опыта и повышению уровня удержания клиентов.
- Централизованное управление многоканальными кампаниями с использованием различных точек взаимодействия.

## **Учет распроданных товаров и автоматизация коммерческих процессов**

- Автоматизированный сбор и обработка данных о реализованных товарах.
- Полная прозрачность показателей эффективности дистрибуции и розничных продаж.
- Комплексные программы управления мотивацией и реализации проектов на местах.
- Позволяет быстрее принимать коммерческие решения на основе данных и оптимизировать показатели эффективности.

## **Краткая информация о компании**

### **Подтверждённый опыт работы**

- Более 12 лет успешной деятельности.
- Проекты, реализованные на четырёх континентах.
- Нам доверяют лидеры рынка в следующих отраслях:
  - Табак
  - Нефть и газ
  - Потребительские товары
  - Агропромышленность
  - Автомобили
  - Производство шин

## **Высокий уровень регулярной выручки и рентабельности**

- Высокомасштабируемая и капиталоеffective бизнес-модель SaaS.
- Ожидается, что в 2025 году годовая повторяющаяся выручка (ARR) превысит 90 %.
- Валовая рентабельность в 2025 году составит примерно 70 %.
- Высокий уровень формирования денежного потока и операционный леввередж.

## **Безопасность и соответствие нормативным требованиям корпоративного уровня**

- Сертифицировано в соответствии с самыми высокими международными стандартами.
- Сертифицировано по стандарту ISO 9001.
- Сертифицировано по стандарту ISO 27001.
- Соответствует требованиям GDPR.
- Надежная система обеспечения безопасности, предназначенная для обслуживания корпоративных клиентов по всему миру.

## **Реализация под руководством экспертов**

- Руководящая команда, обладающая более чем 20-летним опытом работы в сфере технологий, маркетинга и цифровой трансформации.
- Возможности многоязычной поддержки клиентов в режиме реального времени.
- Команда, состоящая из более чем 40 специалистов.

## **Отлаженная модель предоставления программного обеспечения и услуг**

- Разработано экспертами отрасли, обладающими обширным опытом в сфере потребительских товаров.
- На протяжении 12 лет продукт постоянно совершенствовался благодаря сотрудничеству с клиентами мирового уровня.
- Проверенная методология внедрения и высоко оцененная модель обслуживания клиентов.

## **Высокий потенциал роста рынка**

Компания ведет свою деятельность в быстрорастущем секторе маркетинговых технологий (MarTech), рыночная стоимость которого в настоящее время превышает 400 млрд долларов США и, по прогнозам, к 2033 году увеличится более чем вдвое. Рост обусловлен все более широким внедрением автоматизации на основе искусственного интеллекта, стратегиями использования собственных данных, цифровым взаимодействием с потребителями, а также меняющимися ожиданиями клиентов в отношении качества обслуживания.

Компания занимает стратегически выгодное положение, позволяющее ей извлечь выгоду из этих тенденций благодаря своей масштабируемой платформе SaaS, модели получения регулярной выручки и расширению международного присутствия.

## **Продукт**

Компания разработала мощную SaaS-платформу с низкоуровневым программированием, которая уникальным образом объединяет в рамках единого интегрированного решения функции взаимодействия с клиентами, управления лояльностью, организации продаж и аналитики коммерческой деятельности.

Эта платформа, разработанная специально для компаний, занимающихся производством потребительских товаров, позволяет решать ключевые задачи в области маркетинга и продаж, которые, как правило, распределены между несколькими поставщиками программного обеспечения. Благодаря своему широкому функционалу данное решение позволяет организациям оптимизировать коммерческую деятельность, ускорить рост выручки, увеличить долю рынка и укрепить позиционирование бренда.

В отличие от решений конкурентов, данная платформа представляет собой комплексную экосистему, охватывающую всю коммерческую цепочку создания стоимости — от взаимодействия с потребителями и управления программами лояльности до отслеживания объемов продаж у дистрибьюторов и реализации программ мотивации

розничных продавцов.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)