

Ведущий
поставщик
решений Microsoft
Cloud и Dynamics
365,
специализирующийся
на регионе стран
Персидского залива

(GCC)



MERGERSCORP

Microsoft Cloud Dynamics 365,

Быстрорастущий поставщик решений в области цифровой трансформации и корпоративного программного обеспечения на базе технологий Microsoft, обслуживающий стремительно растущий рынок стран Персидского залива (GCC). Компания предоставляет решения по внедрению систем ERP, критически важных для деятельности предприятия, облачные решения, услуги по управлению ИТ-инфраструктурой, автоматизацию на основе искусственного интеллекта, а также собственные программные продукты, адаптированные к региональным бизнес-требованиям и нормативным требованиям. Благодаря стабильным регулярным доходам, глубокой экспертизе в экосистеме Microsoft и устоявшемуся присутствию на ряде рынков Ближнего Востока, компания занимает выгодное положение, позволяющее ей эффективно использовать растущий спрос на цифровизацию предприятий во всем регионе.

Благодаря устоявшемуся присутствию на ключевых рынках Ближнего Востока компания завоевала прочную репутацию, реализуя проекты по цифровой трансформации для организаций, работающих в таких секторах, как производство, розничная торговля, управление персоналом и образование. Её диверсифицированная модель получения доходов сочетает в себе услуги по внедрению на основе проектов с регулярными доходами от подписок на облачные сервисы, годовыми контрактами на техническую поддержку и доходами от лицензирования программного обеспечения.

Компания продемонстрировала исключительный рост, зафиксировав увеличение показателей более чем на 86 % по сравнению с предыдущим годом, при этом она извлекла выгоду из ускорения внедрения систем ERP, обусловленного масштабными инициативами по цифровизации во всем регионе стран Персидского залива.

Основные сильные стороны

- Сертифицированный компанией Microsoft партнер по решениям Dynamics 365 и облачным решениям
- Надежная база регулярных доходов за счет подписок на облачные услуги и годовых договоров на техническую поддержку
- Собственное программное решение для управления персоналом, представленное в Microsoft AppSource
- Налаженные операционные процессы и возможности по доставке на ряде рынков стран Персидского залива (GCC) и региона Ближнего Востока и Северной Африки (MENA)

TARGET PRICE

\$ 20,000,000

GROSS REVENUE

\$ 1,660,000

EBITDA

\$ 600,000

BUSINESS TYPE

Интернет-Бизнес

COUNTRY

Иордания

BUSINESS ID

L#20261086

- Опыт в области ИИ-агентов, интеллектуальной автоматизации и модернизации систем ERP
- Масштабируемая платформа для предоставления услуг, поддерживаемая командой сертифицированных специалистов
- Подтверждённый опыт работы с корпоративными клиентами и компаниями среднего бизнеса в различных отраслях

Драйверы роста

Компания занимает стратегически выгодное положение, позволяющее ей извлечь выгоду из быстро растущего рынка корпоративного программного обеспечения в странах Совета сотрудничества Персидского залива (GCC) посредством:

- Расширение портфеля высокодоходных контрактов на регулярную техническую поддержку и услуги по управлению ИТ-инфраструктурой
- Более широкое распространение проприетарного программного обеспечения для управления персоналом на региональных рынках
- Рост спроса на решения по автоматизации бизнес-процессов на основе искусственного интеллекта
- Растущее внедрение облачных технологий Microsoft
- Высокий спрос, обусловленный региональными инициативами в области цифровой трансформации и программами «Видение Саудовской Аравии-2030»

Обоснование сделки

Данная возможность предоставляет инвесторам или стратегическим партнерам доступ к быстрорастущей и прибыльной платформе технологических услуг, характеризующейся стабильным потоком доходов, наличием собственной интеллектуальной собственности и возможностью расширения регионального присутствия. Компания располагает всеми необходимыми условиями для укрепления своего лидерства в экосистеме Microsoft и одновременного увеличения выручки от продаж программного обеспечения и управляемых услуг в странах Совета сотрудничества стран Персидского залива (GCC) и более широком регионе Ближнего Востока и Северной Африки (MENA).

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM