

Платформа на базе искусственного интеллекта для аутсорсинга



MERGERSCORP

Платформа на базе искусственного интеллекта для аутсорсинга бизнес-процессов, взысканий и судебных процессов

Прибыльная платформа в сфере аутсорсинга бизнес-процессов (BPO) и финансовых услуг, возглавляемая ее основателем и осуществляющая деятельность в **Аргентине и США**, ищет стратегического или финансового инвестора для поддержки следующего этапа своего роста. Основанная в 2006 году, компания завоевала лидирующие позиции в сфере аутсорсинга услуг по взаимодействию с клиентами, взысканию задолженностей, продажам и бизнес-услугам на базе искусственного интеллекта, обслуживая в основном банки первого уровня, финансовые учреждения и финтех-компании.

Группа осуществляет свою деятельность через три взаимодополняющие компании и разработала высокомасштабируемую модель предоставления услуг в режиме «нейшор», которая опирается на примерно **450 сотрудников**, долгосрочные контракты на оказание услуг и собственные технологии искусственного интеллекта. Благодаря уникальному сочетанию традиционного опыта в сфере аутсорсинга бизнес-процессов (BPO), лицензированной деятельности по взысканию задолженностей в США и автоматизации на основе искусственного интеллекта данная компания занимает позицию уникальной платформы в быстро развивающейся отрасли обслуживания клиентов.

Основные моменты инвестирования

- Ведущий поставщик услуг по аутсорсингу бизнес-процессов (BPO), взысканию задолженностей и взаимодействию с клиентами.
- Деятельность в Аргентине и США.
- Около **450** сотрудников.
- Мы обслуживаем крупные банки, финансовые учреждения и клиентов из сферы финансовых технологий, ориентированных на цифровые решения.
- Регулярная выручка, получаемая в рамках долгосрочных договоров на оказание услуг с почасовой оплатой.
- Лицензированная платформа по взысканию задолженностей в США, охватывающая **40 юрисдикций**, включая Калифорнию, Техас, Нью-Йорк и Флориду.
- Права на региональное распространение передовой платформы искусственного интеллекта для диалогового взаимодействия, включающей голосовые и чат-боты, системы поддержки операторов, а также многоязычные решения для взаимодействия с клиентами.
- Внедрение искусственного интеллекта в масштабах всей организации с привлечением сертифицированных

TARGET PRICE

\$ 7,740,000

GROSS REVENUE

\$ 6,840,000

EBITDA

\$ 1,290,000

BUSINESS TYPE

Колл-центр

COUNTRY

Аргентина

BUSINESS ID

L#20261110

управленческих и операционных команд.

- Впечатляющие результаты в области роста выручки и повышения рентабельности.

Конкурентное преимущество на основе искусственного интеллекта

Компания успешно внедрила технологии искусственного интеллекта во все сферы своей деятельности, что позволяет клиентам автоматизировать процессы взыскания задолженности, обслуживания клиентов и продаж, одновременно повышая показатели взыскания задолженности и сокращая операционные расходы. В отличие от многих организаций, которые пока только рассматривают возможность внедрения ИИ, данная платформа уже внедрила готовые к эксплуатации решения на базе ИИ у ряда корпоративных клиентов, что позволило добиться немедленного повышения операционной эффективности и создать дополнительные источники регулярной выручки.

Бизнес-модель

Доходы формируются за счет диверсифицированного портфеля услуг, в том числе:

- Аутсорсинг бизнес-процессов (BPO)
- Сбор данных собственными и сторонними средствами
- Управление качеством обслуживания клиентов
- Продажа страховых и финансовых продуктов
- Автоматизация диалогового взаимодействия на основе искусственного интеллекта
- Управление дебиторской задолженностью в США

Сочетание договоров на регулярное обслуживание, высокодоходной деятельности по взысканию задолженности и решений на базе искусственного интеллекта обеспечивает устойчивую бизнес-модель, характеризующуюся стабильным поступлением денежных средств и значительными возможностями для расширения деятельности.

Финансовый обзор

Компания демонстрирует стабильный финансовый рост:

- **Выручка за 2025 финансовый год:** примерно **6,84 млн долларов США**
- **EBITDA за 2025 финансовый год:** примерно **1,29 млн долларов США**
- **Маржа EBITDA:** **18,9 %**
- **Среднегодовой темп роста выручки (2023-2025 гг.):** **28 %**

За последние два года компания увеличила показатель EBITDA более чем в четыре раза, при этом продолжая повышать рентабельность за счет повышения операционной эффективности, внедрения технологий и предложения услуг с более высокой добавленной стоимостью.

Возможности роста

Компания занимает выгодное положение, позволяющее ей эффективно использовать ряд структурных факторов роста, в том числе:

- Расширение масштабов внедрения в компаниях решений для взаимодействия с клиентами на основе искусственного интеллекта.
- Расширение практики «нейшорного» аутсорсинга на территории Северной Америки.
- Растущий спрос на услуги по взысканию задолженностей в США, соответствующие нормативным требованиям.
- Перекрестные продажи решений на базе искусственного интеллекта существующей клиентской базе финансовых организаций уровня Tier-1.
- Географическая экспансия на новые рынки регулируемых финансовых услуг.

Инвестиционная возможность

Акционеры ищут стратегического покупателя, инвестора из сектора прямых инвестиций или партнера из отрасли для содействия реализации следующего этапа расширения деятельности компании. Платформа обеспечивает возможность мгновенного расширения масштабов деятельности, стабильные регулярные доходы, подтвержденную рентабельность, налаженные отношения с ведущими финансовыми учреждениями, а также уникальную операционную модель на базе искусственного интеллекта, что создает благоприятные условия для ее дальнейшего роста как на рынках Латинской Америки, так и в США.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM