

# Уникальный запатентованный косметический бренд с



**MERGERSCORP**

В 2021 году объем мирового рынка средств по уходу за кожей оценивался в 135,85 млрд. долларов США. Уход за кожей, как сегмент рынка, растет быстрее, чем любая другая часть индустрии красоты. В прошлом году в США продажи средств по уходу за кожей выросли на 13%. За это время онлайн-розничные магазины косметики выросли на 24%, причем лидирующие позиции заняли магазины по уходу за кожей. Рост средств по уходу за кожей объясняется уникальным положением, которое они занимают среди множества тенденций: растущее стремление к продуктам, способствующим укреплению здоровья и уходу за собой, растущий интерес к силе режимов и рутин, способность социальных сетей быстрее расширять возможности и информировать потребителей и, что особенно важно, способность новых технологий упрощать необычайно сложный выбор, который делают потребители при взаимодействии с брендами средств по уходу за кожей.

### Обзор бизнеса

Компания производит и продает уникальную запатентованную линию средств по уходу за кожей, которая объединяет амбулаторные услуги по уходу за кожей с безрецептурной продажей. Компания производит единственную безрецептурную линию по уходу за кожей, которая дополняет практически все другие линии по уходу за кожей. Этот бренд может легко присоединиться к другому бренду по уходу за кожей без конфликтов продуктов.

Компания, родившаяся в стоматологической индустрии благодаря опубликованному прорыву в 2004 г., разработала бренд по уходу за кожей, который отличается оригинальностью, авторитетом в области ухода за кожей и по узнаваемости бренда превосходит среднюю линию средств по уходу за кожей. Запатентованные и опубликованные бренд, техника и линия продуктов компании соединяют линии между стоматологией и уходом за кожей и открывают новое направление в лечении.

Брендовый продукт устойчив к спадам. Клиент компании никогда не был покупателем средств по уходу за кожей за 30 долларов на Amazon. Вместо этого клиенты ищут альтернативу инъекциям. Объем продаж инъекций для лица превышает 5 миллиардов в год. Этот бренд занимает желанное место между инъекциями и кремами. По мере того, как экономика будет замедляться, все больше женщин будут вынуждены искать альтернативу дорогостоящим косметическим инъекциям и инвазивным процедурам. Именно поэтому позиция в профессиональном рабочем пространстве, таком как

Page 1 of 2

#### TARGET PRICE

\$2,850,000

#### GROSS REVENUE

\$1,008,218

#### EBITDA

\$0

#### BUSINESS TYPE

Красота

#### INVENTORY

Не входит в запрашиваемую цену

#### ESTABLISHED

2004-06-13

#### COUNTRY

Соединенные Штаты

#### BUSINESS ID

L#20220295

стоматологические и дерматологические кабинеты, играет ключевую роль в будущем компании.

Запатентованные и опубликованные бренд, техника и линия продуктов компании соединяют линии между стоматологией и уходом за кожей и открывают новое направление в лечении.

### **Основные моменты**

- Технология запатентована и защищена на 15 лет.
- Розничные, оптовые, профессиональные и партнерские рынки еще не реализованы
- Средняя маржа по продуктовой линейке составляет 95%.
- Бренд компании установил рекорд аудитории на шоу Shark Tank
- Непрерывная реклама через Shark Tank и партнерские станции, транслируемые в 16 странах.
- Средняя норма прибыли в индустрии красоты составляет 8% против 4% у компании
- Ежегодно компания посещает в среднем один миллион веб-посетителей.
- 18-летний бренд с 15-летним сроком действия патента

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)