

Бизнес коммерческого строительного подрядчика в США





Эта известная коммерческая строительная компания специализируется на коммерческом строительстве и услугах по проектированию / сборке и имеет солидную репутацию передового специалиста в штате Флорида.

Компания имеет большой опыт реализации широкого спектра проектов в различных секторах, включая медицину, офисную деятельность, розничную торговлю, образование, складские помещения, рестораны, религиозные и муниципальные учреждения.

В 2022 году выручка компании составила 24,3 миллиона долларов, что свидетельствует о ее финансовой мощи. Несмотря на проблемы, связанные с глобальной пандемией, компания стабилизировала валовую прибыль на уровне 11%. Дискреционный доход продавца (SDE) увеличился до 1,5 млн долларов в 2022 году по сравнению с 1,0 млн долларов в 2020 году.

Примечание: () относится к выручке в 2022 году, которая поступает от долгосрочных клиентов или долговременных проектов.*

Команда: Генеральный директор – 1 ФУТ, директор по операциям – 1 ФУТ, бухгалтер – 1 ФУТ, административный персонал – 1 ФУТ, Руководители проектов – 2 фута, Асс. Руководитель проекта – 1 ФУТ, оценщик – 1 ФУТ, руководитель стройплощадки – 4 ФУТА. Компания также время от времени нанимает поденщиков на каждом рабочем месте, в основном для проведения работ по уборке.

Услуги и клиенты

Компания предоставляет полный комплекс услуг по управлению строительством и подрядчиками, а также услуги по проектированию для коммерческих и корпоративных клиентов. Ее опыт распространяется на клиентов в медицинских учреждениях, домах престарелых, складах самообслуживания, церквях, школьных округах, университетах, сфере общественного питания, муниципальной, технической и аэрокосмической сферах, среди прочих. Большинство проектов компании являются согласованными или повторяющимися проектами, при этом проводится очень мало торгов – 70% долгосрочного дохода клиента (*).

Проектный портфель – Компания обладает надежным проектным портфелем, состоящим из контрактных проектов на сумму 24,2 миллиона долларов, и подписала соглашения по предстоящим проектам на общую сумму 13 миллионов долларов. Этот конвейер обеспечивает постоянный поток проектов и предоставляет

Page 1 of 2

TARGET PRICE

\$7,200,000

GROSS REVENUE

\$24,255,533

EBITDA

\$1,521,759

BUSINESS TYPE

Строительная Компания

COUNTRY

Соединенные Штаты

BUSINESS ID

L#20230520

приобретающей стороне прекрасную возможность извлечь выгоду из будущих бизнес-перспектив.

Конкуренция

На местном уровне у компаний-конкурентов сопоставимого размера в основном хорошие клиенты. Компания отличается тем, что использует обширный опыт реализации проектов, конкурентоспособные цены и лучшие практики в области управления проектами.

конкуренция во Флориде (основной):

1. Certified General Contractors
2. MH Williams Company
3. Rush Construction

Потенциальный рост

Во Флориде существует высокий спрос на складские помещения и вспомогательное жилье (особенно на Космическом побережье Флориды), поскольку население штата быстро растет, что вызывает потребность в новых школьных округах, университетах и крупных работодателях для расширения своих производственных площадей. Компания имеет уникальное положение и укомплектована персоналом для удовлетворения строительных потребностей различных секторов, чтобы приспособиться к этому росту.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM