

Компания- разработчик программного обеспечения ERP





Компания-разработчик программного обеспечения ERP

ERP Software Company производит индивидуальные программные решения для экспортных или внутренних предприятий любого размера. Компания ERP служит для управления вашим бизнесом ERP. Компания ERP помогает вам найти наиболее успешную бизнес-модель. Программное обеспечение приносит проверенные и надежные методы организации, планирования и мониторинга в ваш бизнес. Снижайте свои расходы, повышайте свою эффективность и работайте с более осознанным контролем с EERP.

Обзор

Эта компания-разработчик программного обеспечения для систем управления ресурсами предприятия (ERP) выделяется с 1998 года проектами, которые она реализует в различных областях, особенно в текстильной промышленности, а также разработкой программного обеспечения для систем управления ресурсами предприятия (ERP) в университетском технологическом парке.

- Благодаря своей команде экспертов компания предоставляет высококачественные услуги по проектированию и установке продукции.
- Компания продолжает работать со своими первыми клиентами и по сей день.
- Ее главный принцип — установление доверительных партнерских отношений со своими клиентами и содействие их росту посредством эффективной и системной работы.
- Компания стремится расти вместе со своими клиентами и устанавливать успешное партнерство.

Ключевые моменты

- Доход компании от реализации программного обеспечения Технопарка освобожден от налогообложения.
- Программное обеспечение, аккредитованное по типу С в программе развития экспорта TURQUALITY Министерства экономики. Имеет одобрение консалтинговой компании.
- Продажи возможны с грантовыми программами до 50% с поддержкой. Сертификат компании-промышленника, 100% сертификат отечественного национального производителя и проектные документы высокотехнологичного продукта (технопарка). Эти документы являются одними из необходимых критериев для получения поддержки для внутренних продаж. Программы поддержки в первую очередь открыты для производителей в этой группе.

GROSS REVENUE

\$0

EBITDA

\$0

BUSINESS TYPE

SAAS

COUNTRY

Турция

BUSINESS ID

L#20240675

- Разделение доходов: 60% — продажа лицензий и 40% — консультационные услуги, которые позиционируются как услуги. Пользовательская лицензия (до 1000 пользователей), объем и дополнительные пакетные лицензии (до 50 непрерывных продаж продуктов с более чем одной лицензией пакета расширения) расширяются.
- В дополнение к лицензии на использование, продажа инфраструктуры лицензий на аренду готова. Вся цифровая инфраструктура компании Облачная система. Виртуализация в технологиях модели аренды может быть использована быстро и безопасно для создания большого интернет-браузера на пользовательских машинах EDS, которая является ERP. Это было гарантировано для работы.

Координация и управление на высоком уровне

Интегрированная база данных: ERP-система компании хранит данные о заказах, затратах, сырье, планировании и производстве в подробной реляционной структуре.

Моделирование «нового бизнеса»: перед внедрением изучается бизнес-процесс компании и определяются наилучшие методы.

Организация работы: Руководство распределяет задачи так, как считает нужным.

Боковая инспекция: обеспечивается быстрый и точный обмен информацией как между уровнями управления, так и между отделами и подразделениями.

Планирование и мониторинг процессов: ERP-система компании автоматически планирует процессы и авторизованных пользователей для каждого заказа, уведомляя о задержках и других проблемах.

Управление продукцией и заказами

Устойчивость компании во многом зависит от успешного управления взаимоотношениями с клиентами. Помимо предоставления быстрого и точного обслуживания с приемлемыми затратами, ERP компании должна доказать свою экспертизу и деловую компетентность. Это возможно только при мощном управлении заказами. Оно обеспечивает цифровое преобразование всех данных управления заказами и предоставляет представителю клиента абсолютный контроль над сбором, деталями образцов, техническими требованиями заказа и списком продуктов и материалов.

- Несколько клиентов – модель взаимоотношений
- Быстрая оценка стоимости
- Подробное оформление заказа
- Контроль пересмотра суммы заказа
- Технические указания и таблица измерений с изображением Embed
- Отслеживание образцов
- Мониторинг производства
- Интегрированное хранение

- Мониторинг сырья
- Контроль качества

Управление процессами

Планирование деятельности компании позволяет наилучшим образом использовать ресурсы, снизить затраты и предотвратить задержки в выполнении заказов.

Автоматическое предварительное планирование

Планирование производства

Предупреждения о непредвиденных обстоятельствах для руководства

Планирование материалов

Закупки, управление запасами Планирование потребности в сырье, поставка и операции по хранению являются наиболее затратными частями производственных затрат. Ошибки в этих процессах могут привести к серьезным отходам и задержкам производства.

ERP компании позволяет генерировать быстрые и безошибочные расчеты затрат, предоставляя модули оценки затрат, специально разработанные для ваших бизнес-процессов.

ERP компании систематизирует планирование потребности, поставку и хранение ERP, используя специфические для компании структуры кодирования запасов.

ERP компании обеспечивает удобство с помощью мощных автоматизированных инструментов, разработка которых поддерживается многолетним опытом и знаниями компании в области поставок текстиля.

Контроль затрат

Независимо от размера компании, ключевым вопросом является точная оценка и мониторинг затрат. Увеличение разнообразия продуктов и процессов приводит к тому, что элементы контроля затрат исчисляются тысячами.

Управление производством

Высокое качество, низкая стоимость и своевременность производства являются первостепенной целью всех производственных организаций. Эти условия могут быть выполнены только при постоянном обучении, контроле и проактивном развитии производственных подразделений. Этот тип прогресса требует интегрированной информационной системы для производственных подразделений.

- Прогнозирование на основе исследований
- Расширенное планирование производства
- Управление монтажной

Управление финансовыми вопросами

Управление финансовыми делами включает модули, которые официально извлекают, интегрируют и регистрируют данные из других модулей. Модуль финансовых дел состоит из подмодулей наличности, текущих операций, банковского дела, акций, выставления счетов, чеков/облигаций, основных средств и учета затрат.

- Денежные средства
- Инвентарь
- Текущие счета
- Чеки/облигации
- Учет
- Учет казначейских обязательств
- Основные средства

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM